

Pasaporte de mi Cliente ideal



Te doy la bienvenida a este espacio

Una guía interactiva para descubrir a quién querés acompañar en tu negocio (y cómo hacerlo con más claridad y conexión).

Sabemos que **para** poder **conectar** (y **vender**) hace falta **reconocer** con claridad **a esa persona con la que querés compartir el viaje**: Esa que cuando llega, sentís que todo tiene sentido, que entiende el valor de lo que hacés, que no solo necesita lo que ofrecés, sino que lo desea desde un lugar genuino.

A esa persona la llamamos **“tu pasajero ideal”**.

Este recurso está diseñado para **ayudarte a descubrirlo**, a observarlo con más sensibilidad y estrategia, y a crear un mapa que te sirva cada vez que necesites tomar decisiones en tu comunicación, tus servicios o tus ventas.

¿Comenzamos?



PASAPORTE



Completemos el pasaporte

Vamos a empezar este recorrido explorando **con quien VOS te sentís cómoda trabajando**. Para ello te propongo la siguiente dinámica:

Completá con palabras sueltas, adjetivos o frases:

- Que sea.....
- Que valore.....
- Que tenga ganas de.....
- Que esté atravesando.....

¿Qué siente antes de encontrarme?

- Tiene miedo de.....
- Se siente solo cuando.....
- Suele pensar que.....
- Ya probó... y no le funcionó.....

¿Qué desea profundamente?

- Sueña con.....
- Le encantaría lograr.....

¿Qué necesita saber para confiar en vos?

Escribí algunas ideas de mensajes clave, testimonios, resultados, frases que te van a ayudar a estructurar primero el “mensaje” y a partir de ahí te va a permitir pensar en la comunicación de tus servicios.

¿En qué etapa de su viaje está?

- ❑ Recién está despertando a este deseo / necesidad
- ❑ Ya investigó y está buscando una guía
- ❑ Está decidido, solo necesita confiar
- ❑ Ya me conoce, pero aún no dio el paso

¿Tenés clientes que se te vienen en mente queriendo que vengan “muchos más como ellos”? Tomate un minuto para pensar qué características tienen en común.



Una vez que respondas todo, te invito a redactar un párrafo describiendo lo más detalladamente posible a esa persona, para tenerla siempre en mente

Si quisieras trabajar sobre tu negocio de manera acompañada para intervenirlo, potenciarlo y tomar decisiones estratégicas para comunicar y vender, podemos hacerlo en Mentoría 1:1 o grupal

Retiro emprendedor 

Tracemos coordenadas juntas reservando una **consultoría Gratis de 15 minutos para ayudarte a identificar por donde empezar**

Veronica Mansilla

